



QUESTIONS TECHNIQUES

Ce numéro est un canal ouvert pour répondre à toutes les questions techniques que vous pourriez avoir relatives à la Méthode VANESSA SABOUN

PRATIQUE/ENTRAÎNEMENT

NE JAMAIS S'ENTRAÎNER SUR LA CLIENTE

Le produit que vous vendez est le massage et, par conséquent, un résultat. Pour cette raison, il est important que vous vous entraîniez beaucoup avant votre installation. L'idée est que les manœuvres, le rythme, le pompage et la pression soient littéralement sur le bout de vos doigts. Cependant, le conseil fondamental que vous devez garder à l'esprit est le suivant: ne vous entraînez jamais sur une cliente. Vous devez vous entraîner sur vos parents, vos amis, mais jamais sur vos clientes.

PRISE EN CHARGE

Ci-dessous, voici quelques points importants pour que vos affaires non seulement se développent bien, mais qu'ils se solidifient:

. Une bonne prise en charge commence lorsque vous faites votre premier contact avec la cliente, soit par téléphone. WhatsApp ou Instagram;

- La bonne prise en charge ne s'arrête pas quand votre cliente descend de la table de soin, mais seulement quand vous lui dites au revoir :

Dans un premier temps, ne vous inquiétez pas forcément de réaliser tout ce que le rendez-vous prévoit, mais plutôt de transmettre une sécurité et d'éveiller son désir en vers votre service.

RÉSEAUX SOCIAUX **PAS A PAS**

Les Réseaux Sociaux sont des structures formés par des personnes et des organisations qui se connectent sur la base d'intérêts ou des valeurs en commun. Ils sont essentiels dans le processus d'éveiller le désir de votre client sur le massage que vous proposez. Actuellement, notre principal objectif est centré sur Instagram. Faites donc attention à ce pas à pas, car cela vous aidera à utiliser cet outil à votre avantage, en vous rappelant qu'il sera la vitrine de votre affaire.

- Créez un compte sur Instagram, si vous n'en avez pas encore un:
- Maintenez votre profil ouvert, car le client ne vous demandera pas à vous suivre; si vous utilisez un hashtag (#), par exemple, même si quelqu'un clique dessus, l'accès à vos publications ne sera pas autorisé (si votre Instagram est fermé);
- Informations devant figurer dans l'en-tête de votre profil: nom, formation, ville où vous travaillez, numéros de téléphone fixe et de téléphone portable;
- Toujours dans l'en-tête, vous devez mettre en évidence vos compétences;
- Mettez l'information "Je suis formée dans la Méthode VANESSA SABOUN";
- Publier les résultats des massages, de la manière suivante: prendre des photos "avant et après", uniquement et exclusivement avec le téléphone portable de la cliente. Nous souhaitons qu'elle se sente à l'aise, car, il s'agit d'un moment intime; le visage ne doit pas être photographié, nous devons photographier que la zone choisi par la cliente;
- A chaque 10 posts, vous ne devez faire qu'un seul sur votre vie personnelle; le reste doit concerner votre travail: vous devez respecter l'intervalle minimum de trois heures entre un post et un autre; si vous prenez en charge une célébrité, ne faites que ce seul post dans la journée; en contre partie dans les Stories il y a plus de Liberté en ce qui concerne la quantité et l'intervalle de temps.

- Dans les messages, faites attention aux textes, aux identifications, ainsi qu'aux hashtags:
- Vous devez éviter de discuter sur des questions polémiques ou de thèmes controversés, telles que la politique, la religion, etc.
- Vous devez marquer sur tous les profils @formationvanessasaboun, @vanessasaboun;
- Identifier sur les stories @vanessasaboun, mettre la ville et le pays.

SITE **SPA Vanessa SABOUN**

Le site Spa VANESSA SABOUN a plus de 100.000 visualisations mensuelles. Environ 40.000 personnes recherchent, tous les mois, des thérapeutes formés dans la Méthode VANESSA SABOUN. Il est donc essentiel de s'inscrire sur le site, car ce sera une autre manière de donner de la visibilité à votre travail. Grâce à cette inscription, votre nom pourra être trouvé dans la zone "Trouvez votre thérapeute" par quelqu'un dans le monde qui effectue cette recherche.

SACHEZ COMMENT FAIRE VOTRE INSCRIPTION

- Cliquez sur l'icône (coin supérieur gauche) "Menu" et sélectionnez "Enter". Ensuite remplissez le questionnaire que vous avez sur "je n'ai pas encore un compte". Une fois remplie, acceptez les termes et conditions et cliquez "se cadastrer" sur la page suivante vous pouvez remplir plusieurs champs, notamment votre adresse personnelle. À ce moment, vous allez envoyer via Whatsapp (sur le numéro indiqué) le code afin de valider votre compte. Une fois que vous avez tout rempli acceptez les "termes et conditions" et cliquez sur "sauver/ garder". Ensuite vous allez pouvoir éditer les informations tant que thérapeute. Sur la page suivante vous allez pouvoir remplir les informations concernant votre activité, et faire un login de votre photo. À partir de ce moment, vous êtes enregistré et vous allez apparaître sur le moteur de recherche, vous allez avoir accès à la zone avec des contenus car vous faites partie du groupe.

PRIX DU MASSAGE

Le public qui recherche la Méthode VANESSA SABOUN appartient à la classe de personnes qui cherche un bon service au détriment du prix. Par conséquent, votre service doit être axé sur l'excellence. Le prix sera une conséquence de votre service, ainsi que votre réussite sera une conséquence de votre travail Donc:

De notre part, il n'y a pas de contrôle des prix, mais une suggestion: vous devez facturer un montant plus élevé que celui que vous facturiez auparavant;

Nombre idéal de prises en charge: 6 clients par jour, 30 par semaine, 120 par mois. Nous préconisons 150 euros le soin, si vous souhaitez proposer des cures bien évidemment une remise doit être offert à votre client. Alors, n'ayez surtout pas peur de valoriser votre travail!

Éventuel questionnement sur le prix élevé : traitez-le naturellement, car il existe des clients pour tous les profils; il est très important de valoriser votre travail; (il y a des clients pour tous types de sacs, voitures, par exemple).

Pensez, par exemple, à des métiers tels que celle de médecin, dans lequel des professionnels, souvent diplômés de la même université, demandent des valeurs différentes, chacun décide la valeur de son propre travail;

N'oubliez pas qu'il existe des clients pour tous les types de produit et de service et que vous trouverez ceux qui valoriseront le vôtre;

Évitez d'informer les valeurs via des messages écrits, car il est toujours préférable de traiter ces questions par téléphone.

CE QUI NE PEUT JAMAIS ÊTRE FAIT!

Soulignant que le groupe Spa VANESSA SABOUN est à votre disposition pour fournir le soutien nécessaire au développement total de vos affaires, voici deux avertissements extrêmement importants sur ce qui ne peut en aucun cas se produire à partir du moment où vous faites partie de la marque. Si l'un des deux se produit, le professionnel sera exclu de la liste des professionnels liés à la marque Spa VANESSA SABOUN. Il s'agit de:

- Ne modifiez jamais le résultat de la photographie: l'un des piliers de notre travail repose sur la crédibilité de la marque et l'honnêteté de ceux qui portent son nom. Par conséquent, il n'y a pas de place pour induire le client en erreur à un moment quelconque;
- Il est strictement interdit de donner le cours de la Méthode VANESSA SABOUN : en aucun cas il est permis que tout contenu relatif à la Méthode VANESSA SABOUN soit reproduit, c'est-à-dire qu'il ne peut être enseigné à personne, même pas à des parents, que ce soit gratuitement ou payant;

Nous sommes tous fortement impliqués dans la marque Spa VANESSA SABOUN et nous avons le plus grand intérêt qu'elle évolue et qu'elle soit de plus en plus reconnue. Par conséquent, si des situations comme celles mentionnées ci-dessus se produisent, vous devez nous contacter par téléphone:

+33610216867

Nous soulignons, une fois de plus, que le groupe Spa vanessa saboun est à votre disposition pour vous aider dans ce voyage qui demandera de la force, du dévouement et beaucoup d'amour, mais qui devra être également très enrichissant!

Sur un travail basé sur l'excellence, gardez toujours à l'esprit que on n'est pas bon là où l'excellent est espéré!"

WWW.VANESSASABOUN.COM

#metodevanessasaboun #stagiairesvanessasaboun #cremespavanessasaboun #mudandoaprofissao

@r3pcursoslivres
@vozocultaspa